

# Er du vores nye sælger?

## Er du den nye sælger hos VST Industries A/S?

Er du god til at opbygge gode og varige relationer såvel til kunderne som internt i VST Industries, så er du måske vores kommende sælger.

Som person er du både opsøgende, tillidsvækkende og i stand til at se nye muligheder. Med lytten og indlevelse i kundens forhold skal du kommunikere klart, hvor vi kan gøre en forskel, og hvorfor, kunden skal handle med os. Vis, at vi har forstået kundens forretning og at vi er der for at hjælpe kunden til succes. Kan du det, så vil du være den helt rigtige person til udbygning af den eksisterende kundeportefølje indenfor B2B.

### Hos os får du gode kolleger og stor indflydelse

Du har direkte kontakt til kunderne og skal være med til at sikre os den bedste oplevelse ved at handle med VST Industries A/S. Du får stor indflydelse, og du bliver ansvarlig for tilbudsgivning og opfølgning. Du bliver en del af en mindre virksomhed med en flad organisation, uformel omgangstone og med fokus på service, god kvalitet og oprigtighed. Du kommer til at arbejde tæt sammen med dine kolleger hos VST Industries A/S og du refererer til den administrerende direktør.

### Dine opgaver inkluderer

Kalkulation og tilbudsgivning, overholdelse af tilbud og forespørgsler fra kunder. Du indhenter priser fra underleverandører og leveringspartnere. Opfølgning på tilbud og ordremuligheder er en naturlig del af jobbet, så en struktureret håndtering og overholdelse af deadlines er nødvendig. Ordrene følges internt efter afdragelse til produktionen.

### Dine kvalifikationer

Vi forestiller os, at du har erfaring med tilbudsgivning, gerne indenfor stålindustrien eller tilsvarende. Du har interesse i og erfaring med kvalitetssikring og sagsstyring.

### Om VST Industries som virksomhed

Hos os går vi meget op i kvalitet og de gode relationer. Vi vægter vores kunder højt og udvikler gerne os selv for at møde kundens behov blandt andet ved automatisering, godkendelser og certificeringer. Vi er en virksomhed i konstant udvikling, hvilket giver en varieret arbejdsdag med spændende udfordringer.

### Er du interesseret?

Så glæder vi os til at modtage din motiverede ansøgning og CV, som sendes på mail til [tm@as-vst.dk](mailto:tm@as-vst.dk). Vi vil løbende vurdere ansøgerne, så send din ansøgning nu.

Vi vil gerne rekruttere mangfoldigt, så vi opfordrer alle med interesse til at søge. Du er også meget velkommen til at ringe til Søren Nielsen på telefon +45 3094 8145, hvis du vil vide mere om jobbet.

